

CURSO DE AGENTE INMOBILIARIO

Felicidades por haber elegido formarte o reciclarte en el mundo inmobiliario. Un sector en constante evolución.

Este curso te permitirá estar en contacto directo con formadores de amplia trayectoria profesional y colegas desde el primer día. Adquirir conocimiento y experiencia gracias al completo y novedoso sistema de Inmoeduca.

Índice

- Quién somos
- Equipo
- Presentación
- Información del curso
- Formación y temario
- Objetivos
- Precios y formas de pago



Quién somos

En Inmoeduca, somos un grupo compuesto por expertos inmobiliarios y colaboradores profesionales del sector con más de 25 años de experiencia. Nuestra trayectoria nos ha llevado a formar equipos y liderar proyectos en diversas empresas, acumulando un conocimiento profundo y práctico del mercado inmobiliario nacional e internacional.

Estamos emocionados de compartir nuestra experiencia y conocimientos a través de nuestro Curso de Formación para Agentes Inmobiliarios. Nuestro objetivo es capacitar a la próxima generación de profesionales del sector, brindándoles los contactos, las herramientas y habilidades necesarias para destacar y tener éxito.



Equipo

Juana Trujillo

Asesora Inmobiliaria.

Perito judicial inmobiliario.

Formadora.

Autora de los libros:

- El más acá de la vivienda.
- El más allá de los bancos.
- Hacia una vivienda participativa.



Raquel Romero

Gestor de promociones y edificaciones.

Agente Inmobiliario internacional con oficinas en España, Miami, Fl. y Punta Cana.



Presentación

En este curso de Agente Inmobiliario impartido por expertos con más de 25 años de experiencia a nivel nacional e internacional, te sumergirás en un viaje transformador hacia el éxito en el mundo del Real Estate.

Nuestra misión es asesorarte y equiparte de las últimas tecnologías y herramientas, conocimientos y habilidades necesarios para destacarte en un mercado cada vez más competitivo y globalizado.

Hemos seleccionado cuidadosamente la información legal más relevante y útil para el día a día de un profesional del sector.

Está diseñado para comprender a fondo las complejas dinámicas del mercado inmobiliario, ya sea para uso residencial, comercial o productivo. Con nuestra ayuda podrás acceder a importantes empresas inmobiliarias de vanguardia.

El objetivo principal es capacitar a los participantes en el proceso de compra-venta, a través de la adquisición de conocimientos en captación de propiedades y atención a las necesidades habitacionales o comerciales del mercado inmobiliario.

Información del curso

Duración 3 meses. Total 200 horas

Modalidad Clases on line, con conexión en directo con los formadores. ¡No estarás sol@!

Grupos reducidos Máximo 10 asistentes en el aula virtual

Coaching Inmobiliario Mentalidad ganadora.
Pasar de emprendedor a empresario.

9 Talleres Impartidos por 9 profesionales del sector, cada uno especializado en un tema de vanguardia.

Eventos y Networkings Participa en eventos externos y en networkings con colegas y colaboradores.

Prácticas Pondrás en acción todo lo aprendido desde el primer día en casos reales con inmobiliarias.

Acompañamiento Tendrás 1 mes de acompañamiento por parte de tus formadoras.

Internacional Estarás conectado con agentes y brokers a nivel nacional e internacional.



Formación y Temario

Materias

Derecho inmobiliario
Valoraciones inmobiliarias
Fiscalidad inmobiliaria
Márketing Inmobiliario
Módulo Cataluña

Objetivos

Conseguir la capacitación profesional y obtener la titulación que le permita crear su propia agencia inmobiliaria, o bien trabajar para cualquier empresa del sector inmobiliario. El curso esta recomendado para todos aquellos profesionales (asesores de seguros, asesores fiscales, contables, laborales...) que quieran ampliar los servicios que actualmente están ofreciendo.

Desarrollo profesional

Desarrolla tu actividad profesional por cuenta propia o ajena, en contacto directo con el cliente o a través de las tecnologías de la información y comunicación, en agencias inmobiliarias, empresas constructoras o promotoras.

- Comercial inmobiliario
- Captador inmobiliario
- Técnico en venta inmobiliaria
- Asesor comercial inmobiliario

Duración: 3 meses

Metodología: Online
(campus virtual, streaming)

Horario: ¡ Campus virtual a tu ritmo!

Talleres y coaching:
Martes tarde, vía streaming

Jornadas de networking

Sesiones de acompañamiento

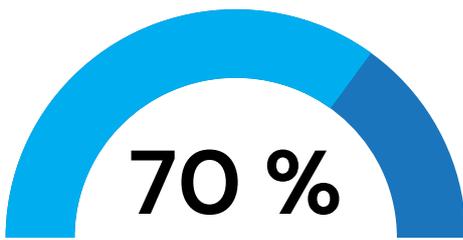
Titulación: Una vez superado el curso recibirás diploma acreditativo Agente Inmobiliario reconocido por la Secretaria d'Habitatge de la Generalitat de Catalunya.

TE TRAMITAMOS TODA LA DOCUMENTACION PARA QUE TENGAS TU N° DE AICAT.

Objetivos

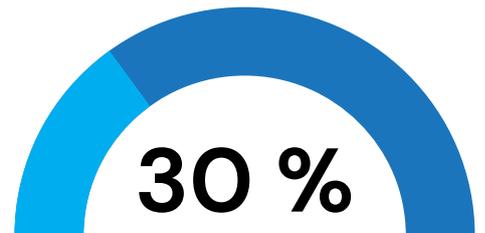
Nuestro objetivo no es que finalices el curso cargado de teoría y sin saber qué hacer, sinó ayudarte a superar los miedos que a todo agente le aparecen al presentarse frente al cliente, al defender una exclusiva o en el momento de la negociación. Por eso, hemos creado el ÚNICO curso que incluye que un profesional te acompañe ¡en tus primeras visitas!

Formación



*¡Todo lo que necesitas para
arrancar como
AGENTE INMOBILIARIO,
lo tienes en este curso!*

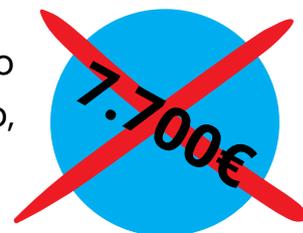
Prácticas y acompañamiento



Precios y Formas de pago

Serán un total de 3 meses trabajando juntos en tu futuro más 1 mes extra de mentorización y acompañamiento, además de talleres especializados.

¿Imaginas el valor real de este curso?



Sabemos que crear vínculos de colaboración entre colegas es la fórmula para ser más productivos y nos hemos encargado de incluir networkings mensuales además de 9 talleres de especialización y coaching inmobiliario.

Este curso está homologado para trabajar en todo el territorio español y podrás registrarte en AICAT.

On line Todo esto por sólo 599€

Esta modalidad no presencial, está pensada para personas interesadas de habla hispana de cualquier parte del mundo. Incluye la formación, coaching inmobiliario y los 9 talleres incluidos.

RESERVA AHORA TU PLAZA POR 150€

Talleres 10€/u. STREAMING para personas externas

Cada mes, 3 profesionales externos de referencia en el sector nos formaran en un tema específico de actualidad y necesario para tu salida al mundo inmobiliario.

* I.V.A. no incluido, precios válidos hasta Enero de 2025



Contacto



+34 617 885 883
+34 603 571 715



info@inmoeduca.com



Bettatur c/Vía Imperi Romà, 11
TARRAGONA



Nuestros Partners y Colaboradores



Estamos asociadas





*¡Queremos
ser parte de
tu éxito!*



www.inmoeduca.com